

HKScan inleder samarbete med Årets Klimatbonde Gårdsfisk - tar in fisk i sortimentet

HKScan möter konsumenternas ökade efterfrågan på en mer varierad kost med en egen förändringsresa. Nu går startskottet för ett historiskt partnerskap med Årets Klimatbonde Gårdsfisk. HKScan blir delägare i bolaget och introducerar vad som kan bli en av världens mest hållbara fiskar i produktutbudet.



- Trenden är tydlig; konsumenterna önskar en mer varierad livsmedelskonsumtion. Den förändringsresa

som HKScan inlett, och som samarbetet med Gårdsfisk visar på, är därför förvisso historisk för det tidigare renodlade kött- och charkföretaget HKScan, men känns samtidigt helt självklar. Framtidens HKScan är ett mångsidigt livsmedelsföretag som erbjuder våra kunder och konsumenter högkvalitativa kött-, fisk och växtbaserade produkter från svenska gårdar, säger Lars Appelqvist, vd HKScan Sverige.

Gårdsfisk är fiskbönder som med sitt cirkulära hållbarhetsperspektiv har byggt upp en klimatsmart fiskuppfödning som inte utmanar fiskebestånden i haven. I deras integrerade lant- och vattenbruk föder de upp fiskar som äter högre andel vegetabilier, vilket gör dem både robusta (ingen antibiotikaanvändning) och mer klimatsmarta än annan odlad fisk. 2020 utnämndes Gårdsfisk till Årets klimatbonde av Svenskt Sigill Klimatcertifierad och tidigare i höstas fick de Livsmedelspriset 2021.

- Samarbetet med Gårdsfisk är ett bra exempel på vår strategi att växa genom partnerskap. Vi kan erbjuda en stark kommersiell plattform för visionära utvecklingsföretag vars produkter och råvaror blir en del av vårt utbud. Vår gedigna erfarenhet och starka nätverk gör det möjligt för oss att tillsammans skala upp intressanta produkter och koncept med stor potential, säger Lars Appelqvist.

- Vår vision är att erbjuda konsumenterna världens mest hållbara fisk. Samarbetet med HKScan är en viktig förutsättning för att uppnå den visionen. Det innebär att vi kan öka både vår produktionsbas, gårdarna, och distributionen av våra produkter till en bred målgrupp över hela Sverige, säger Johan Ljungquist, VD och grundare, Gårdsfisk.

Samarbetet innefattar försäljning, distribution och produktion (fiskköttbullar) av samtliga Gårdsfisks produkter. Det innebär också en möjlighet att kunna erbjuda HKScans leverantörer, de svenska gårdarna, möjlighet till diversifiering av verksamheten. Vid sidan av HKScan ansluter även investeringsbolaget Novax till ägarskaran vid sidan av befintliga ägare, såsom LRF Ventures.